Front-end:

-Creation de l’interface utilisateur

-Creation du panel administrateur

Applications:

* Création de l’algorithme d’optimisation du ciblage des offres:
* Login => authentification a double facteur google authentificateur

Users:

* Recherche dans le tableau des clients/prospect avec resultat par nom et prénom
* Indiquer si le prospect ne veut plus être contacter mais le conserver dans la BDD
* Système de contact (Responsible et admin)

Admins :

* Mise à jour des offres souscrites/ données clients et prospects.
* Listing des prospects et des clients avec leurs données :
* Validation du client après conversion (document fourni ou non).
* Suppression des utilisateurs par l’administrateur
* Formulaires de gestion du panel admin. CRUD
  + Users
  + Offres
  + Clients
  + Prospets

Créer un script CRON pour automatisation des taches:

* Détecter les prospects à contacter par téléphone. > Si contacter il y a plus d’un mois.
* Détecter les clients avec moins de 3 offres a contacter par mail ou envoi de notifications
* Envoie des mails promotionnels adaptés a chaque profil
* Back up de la BDD
* Un client redevient prospect s’il n’est pas validé au bout deux semaines.
* Mise en place des logs
* Statistiques: Script qui enregistre les statiqtiques en BDD pour une relecture ultérieurs.
  + Taux de conversion (prospect vers clients)
  + Taux d’abonement (ratio proposition accepté // Proposé)
  + Enregistrement de la qte de produit vendu par produit
  + Enregistrement du nombre d’appel
  + Ajouts : nobre de clients, prospects, prospect qui ont refusés

Autres :

* RGPD
* Génération des mentions légales